

## **RESPONSABIL OFERTARE**

TECNO SERVICE EQUIPMENT SRL  
<https://www.tecnos.ro/>

1 poziție

### **CRITERII DE SELECȚIE**

Aceste criterii sunt esențiale pentru angajator în procesul de selecție a candidaților.

- Peste 6 luni de experiență

### **Candidatul Ideal**

#### **Cunoștințe și abilități**

- usurința în utilizarea calculatorului;
- rapiditate în dactilografie;
- utilizator de formule și funcții în Excel;
- disponibilitate de a invata lucruri noi (Ex Navision -sistem integrat financiar și de gestiune - un soft folosit în genere de companii mari și mijlocii, corespondenta comercială profesională, CRM);
- foarte bune cunoștințe de limba engleză;
- abilități în înțelegerea domeniului tehnic
- riguros și punctual în comunicare
- capacitate de a lucra în echipă
- capacitatea de a înțelege finalitatea sarcinilor și de a respecta termenele de predare a lucrarilor

#### **Personalitate**

- Bune aptitudini de comunicare și relationare;
- Dinamism, promptitudine, initiativa
- Persoana organizată care să lucreze după priorități;

## **Descrierea jobului**

Este un post operativ in care interactionezi in permanenta cu echipa de vanzari, ocazional cu furnizorii, un post care necesita acuratete in comunicarea cu acesti parteneri interni sau externi si incadrarea in timpii de executie.

### **Principale atributii operative:**

#### **Administrarea bazei de date referitoare la articole in Navision:**

- obtinerea de oferte de la furnizorii din Romania sau externi in cazul articolelor noi
- pentru clientii care nu se afla in baza de date, se definesc carduri noi in conformitate cu instructiunea de introducere a furnizorilor in Navision.
- definirea articolelor ofertate in conformitate cu instructiunea de introducere a articolelor in Navision
- traduceri denumiri articole
- traduceri specificatii tehnice ale articolelor
- gestionarea preturilor de achizitie si vanzare ale articolelor
- gestionarea si actualizarea arhivei de prospecte/cataloage necesare in etapa Ofertarii

#### **Intocmirea si trasmiterea ofertelor de vanzare catre clienti:**

- preluarea sarcinilor de ofertare din miniCRM (softul operational al echipei de vanzari) si intelegerea cerintei primite
- definirea cardurilor pentru clientii noi in conformitate cu instructiunea de introducere a clientilor in Navision
- intocmirea si verificarea ofertelor de vanzare in Navision conform instructiunii specifice, urmata de expedierea acestora catre clienti si incarcarea lor in miniCRM

### **Atributii non-operative**

Acstele atributii se vor exercita in permanenta atunci cand sarcinile operative sunt indeplinite:

- participarea la intocmirea ofertelor in cadrul licitatilor si postarea informatiilor pe platforma SICAP, arhivarea corespunzatoare a informatiilor aferente licitatilor, cu mentionarea trasabilitatii acestora
- pregatirea articolelor pentru site
- intocmirea de RAPOARTE referitoare la ofertarea pe perioade, producatori si alte rapoarte la cererea echipei de vanzari

**Oferta:**

- Locatia biroului este foarte accesibila, fiind situata aproape de mijloacele de transport disponibile din Piata Chibrit si statia de Metrou 1 MAI
- Mediu de lucru prietenos
- Dotari de lucru care te sustin (laptop, software licentiat, telefon mobil cu abonament de date si voce,etc)
- Traininguri conform nevoilor de lucru
- Colegi experimentati, gata sa te indrum
- Implementari de proiecte care te vor face sa fii mandru de participarea ta
- Prime de Craciun, Paște, 8 Martie, 1 Iunie
- Teambuilding-uri care te vor face sa simti energia echipei
- Abonament de servicii medicale in sistemul privat de asistenta medicala
- Pachet salarial competitiv
- O excelenta ocazie de dezvoltare personala si profesionala!

Esti la inceput de drum in cariera, dar esti serios si determinat? Noi iubim si pretuim tinerii. Si Tu esti binevenit in echipa noastra!

**Descrierea companiei**

Compania noastra este de 25 de ani, lider pe piata solutiilor si echipamentelor pentru incercarea materialelor, asigurand clientilor sai service in garantie si post garantie la nivel national.

In acest moment ne dorim extinderea echipei cu persoane care sa isi doreasca o

activitate dinamica si provocatoare ce poate oferi multe satisfactii si impliniri personale si profesionale.

Oferim un mediu de lucru profesional, intr-o echipa experimentata si entuziasta!